

АННОТАЦИЯ

по дисциплине

«Институциональная экономика»

для образовательной программы по направлению
38.03.02 «Менеджмент»,
профиль – Производственный менеджмент
квалификация – бакалавр,
программа прикладного бакалавриата,
год начала подготовки (по учебному плану) – 2015

Кафедра экономики, математики и физики

Разработчик: к.э.н., доцент Путивец Галина Эриковна

1. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Процесс изучения дисциплины направлен на получение образовательных результатов освоения дисциплины, соответствующих формируемым компетенциям:

Код	Содержание компетенции	Результаты освоения
ОК-3	способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности	Знает: Основные экономические понятия, основные экономические методы и модели, экономические особенности в деятельности предприятий разных отраслей Умеет: сделать реферат статьи экономического содержания, использовать основные экономические методы и модели в ходе анализа информации Владеет: основными экономическими терминами, навыками подбора модели к конкретной ситуации, навыками применения экономических знаний в различных сферах деятельности
ПК-9	способность оценивать воздействие макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления, выявлять и анализировать рыночные и специфические риски, а так же анализировать поведение потребителей экономических благ и формирование спроса на основе знания экономических основ поведения организаций, структур рынков и конкурентной среды отрасли	Знает: основные факторы воздействия макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления, основные рыночные и специфические риски, основы анализа поведения потребителей экономических благ и формирования спроса Умеет: выявить факторы воздействия макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления, выявлять и анализировать рыночные и специфические риски, анализировать поведение потребителей экономических благ и формирование спроса Владеет: навыками выявления факторов

		воздействия макроэкономической среды на функционирование организаций и органов государственного и муниципального управления, навыками выявления и анализа рыночных и специфических рисков, навыками анализа поведения потребителей экономических благ и формирования спроса
--	--	---

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина относится к базовой части Блока 1 (Б1.Б.). Шифр дисциплины в учебном плане – Б1.Б.5.

Дисциплина является предшествующей для большинства дисциплин, в том числе таких как: Теория менеджмента, Маркетинг, Аудит, Региональная экономика, Методы, техника и технология социологического исследования, Учет и анализ, Корпоративные финансы, Финансовый менеджмент, Налогообложение предприятия, Инвестиционный менеджмент, Организация предпринимательской деятельности, Экономика и социология труда, Производственный менеджмент на предприятиях электросвязи, Производственный менеджмент на предприятиях РС, РВ и ТВ, Планирование на предприятии, Логистика, Финансы и кредит, Рынок ценных бумаг, Финансовые рынки и институты и др.

3. ОБЪЁМ ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины: 180 часов, 5 ЗЕ.

Форма контроля: экзамен.

4. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Наименование тем (разделов) дисциплины и их содержание
Раздел I. Основные направления институционализма в экономической теории
<i>Институциональное направление в экономической теории</i> Предмет институциональной экономической теории. Особенности основных направлений институциональной экономики. Традиционный (старый) институционализм и неинституционализм: различия в методологии. Институционализм и неоклассическая экономическая теория. Эволюционный (американский) институционализм. Новая французская институциональная экономическая теория.
<i>Методы институциональной экономической теории</i> Методология и инструментарий современного традиционного институционализма. Структурное объяснение и структурное моделирование. Общая характеристика методов и моделей. Модель человека в институциональной экономике. Применение теории игр, экспериментальной экономики и других методов анализа

Наименование тем (разделов) дисциплины и их содержание
<p><i>Базовые категории основных направлений современного институционализма</i></p> <p>Правила и их виды. Сущность, типы и функции институтов. Роль институтов в обеспечении сотрудничества между людьми. Формальные и неформальные ограничения. Формы взаимодействия институтов.</p> <p>Привычки и рутины. Нормы и соглашения. Институты, нормы, правила. Классификация правил по В. Ванбергу. Классификация правил по Э. Остром. Формальные и неформальные правила. Концепции власти. Конституционные и экономические правила. Контракты как правила, структурирующие локальные обмены. Механизмы принуждения к выполнению правил.</p>
<p>Раздел II. Базовые понятия, концепции и теоремы основных направлений институционализма</p>
<p><i>Экономическая теория прав собственности</i></p> <p>Определение права собственности. Континентальный и англосаксонский подходы. Кодекс Наполеона. Собственность как набор правомочий по А. Оноре.</p> <p>Свободный доступ к ресурсам и благам: проблема сверхиспользования ресурсов.</p> <p>Коммунальная собственность. Неустойчивый характер коммунальной собственности. Проблема сверх- и недоиспользования ресурсов. Сравнительные преимущества системы коммунальной собственности.</p> <p>Частная собственность. Сравнительные преимущества и ограничения системы частной собственности. Спецификация / размывание прав собственности. Теорема Р. Коуза.</p> <p>Государственная собственность. Условия возникновения государственной собственности и ее отличительные признаки. Государственная собственность де-юре и де-факто. Формальная и спонтанная приватизация. Сравнительные преимущества системы государственной собственности.</p>
<p><i>Права собственности и трансакционные издержки</i></p> <p>Сущность, классификация и свойства трансакций. Трансакционные и трансформационные издержки. Трансакционные издержки до и после заключения сделки. Издержки поиска информации. Издержки ведения переговоров. Издержки измерения. Издержки спецификации и защиты прав собственности. Сущность и режимы прав собственности. Оппортунистическое поведение, его виды. Издержки оппортунистического поведения. Внешние эффекты и трансакционные издержки.</p> <p>Количественная оценка трансакционных издержек. Рост удельного веса трансакционного сектора в экономиках индустриально развитых стран. Проблема минимизации трансакционных издержек.</p>
<p><i>Экономическая теория контрактов</i></p> <p>Понятие и виды контрактов. Классификация контрактов: классический, неоклассический, имплицитный. Особенности контрактов разных видов.</p> <p>Основы экономической теории контрактов. Проблема "принципал - агент": противоречия экономических интересов индивидов. Управление поведением исполнителя и асимметричность информации.</p> <p>Специфичность активов и нарушение условий контрактов. Влияние трансакционных издержек на структуру контрактов. Права собственности, контракты и обеспечение их соблюдения.</p>

<p style="text-align: center;">Наименование тем (разделов) дисциплины и их содержание</p>
<p><i>Фирма и другие организационные структуры</i></p> <p>Типы институциональных соглашений: рынок, гибрид, фирма. Современные парадигмы теории фирмы: природа фирмы в неоклассической и неoinституциональной интерпретации. Фирма как "черный ящик". Фирма как сеть контрактов. Классификация ресурсов: общие, специфические и интересспецифические.</p> <p>Типы и организационно-правовые формы фирм. Частнопредпринимательская ("классическая" капиталистическая) фирма. Зонтичный контракт. Проблема контроля и ее решение. Открытая корпорация: отличительные признаки и сравнительные преимущества. Проблема "контроля за контролером": новые возможности оппортунистического поведения для высших менеджеров.</p> <p>Государственная фирма: отличительные признаки и рыночная стратегия. Проблема низкой эффективности государственных фирм.</p> <p>Регулируемая фирма, кооператив, партнерство: отличительные признаки и рыночная стратегия. Оппортунистическое поведение менеджеров и возможность его ограничения.</p> <p>Некоммерческие организации и домохозяйства. Гибридная форма институциональных соглашений.</p>
<p>Раздел III. Институциональные изменения и роль государства</p>
<p><i>Теория государства и государственного вмешательства</i></p> <p>Сущность, функции и цели государства. Государство как организация. Основные подходы к теории государства: контрактный и эксплуатационный. Типы государств.</p> <p>Неoinституциональная теория государства (Д. Норт): цели, задачи государства и формы государственной власти. Защита прав собственности, "провалы" государства и их исправление.</p> <p>Институциональный подход к государственному вмешательству.</p>
<p><i>Теория институциональных изменений</i></p> <p>Институциональное равновесие и институциональные изменения. Обеспечение необратимости экономического развития. Эффективные и неэффективные институты.</p> <p>Сущность, типы и концепции институциональных изменений. Варианты развития институтов. Институциональные инновации: типы и субъекты. Институциональные инновации как предпосылка экономического роста.</p> <p>Проблема компенсации стороне, проигрывающей в результате институциональных изменений. Издержки трансформации институтов. Институциональный конфликт.</p> <p>Проблема "институциональных ловушек". Виды институциональных ловушек. Выход из институциональной ловушки.</p>